



(Junior) Inside Sales Manager Elektromobilität (m/w/d)

Vollzeit | energielösung GmbH in Regensburg

Mit unserem Webshop www.energieloesung.de sind wir zu einem der führenden Anbieter von Ladelösungen für Elektrofahrzeuge geworden. Als 100% Tochtergesellschaft der Bayernwerk AG gestalten wir so eines der wichtigsten Zukunftsfelder aktiv mit.

Doch damit nicht genug: Seit 2021 bieten wir unser Wissen gezielt Geschäftskunden in ganz Bayern an. So sind wir zum zentralen Ansprechpartner rund um die Planung, Konzeption und den Aufbau von Ladesystemen für Kommunen, WEGs und Unternehmen geworden. Wenn auch Du die Elektromobilität von morgen aktiv mitgestalten willst, komm zu uns ins Team am Standort Regensburg.

AUFGABEN

- Du identifizierst und sprichst potenzielle Kunden aus den Bereichen Industrie, Wohnungswirtschaft und Gewerbe an.
- Du unterstützt Deine Kolleg*innen aus dem technischen Vertrieb bei der Planung, Projektierung und Präsentation von Ladeinfrastrukturprojekten und erstellst dafür selbstständig Kundenpräsentationen und Angebote.
- Du kümmerst dich dabei aus unserem Office in Regensburg und/oder dem Homeoffice um die Anliegen unserer Vertriebspartner.
- Du pflegst und baust Kundenbeziehungen aus, um langfristige Partnerschaften aufzubauen und die Kundenzufriedenheit zu gewährleisten
- Du arbeitest eng mit unserem Vertriebs- und Produktteam zusammen, um Feedback von Kunden zu sammeln und unsere Produkte kontinuierlich zu verbessern.

SKILLS

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung mit elektrotechnischem und/oder kaufmännischem Hintergrund.
- Du hast Interesse an neuen Technologien und/oder der Elektromobilität, sowie ein gutes technisches Verständnis.
- Du hast idealerweise bereits Erfahrungen im vertrieblichen Umfeld oder der Kundenberatung gesammelt.
- Du arbeitest gerne strukturiert und sorgfältig.
- Du hast Leidenschaft für Kundenkontakt und Vertrieb mit einem sicheren Auftreten.
- Du überzeugst durch eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.
- Du bist offen, verlässlich, lösungsorientiert und motiviert und dabei ein echter Teamplayer.

WIR BIETEN

- Ein wachsendes und junges Unternehmen mit aktuell über 30 Kollegen:innen.
- Ein Team, in dem du dich mit wechselnden Aufgaben maximal einbringen und entfalten kannst.
- Ein technisches Setup nach deinen Wünschen (Laptop, Monitor, Schreibtisch etc.)
- Flexible Arbeitszeiten mit Home-Office und einem attraktiven Vergütungsmodell.
- Ein bezuschusstes gesundes Mittagessen sowie kostenloses Wasser und Kaffee.
- Zugang zu freiem elektrischem Laden deines Autos sowie viele weitere Mitarbeiter-Benefits.

KONTAKT

Kurzes Anschreiben mit Lebenslauf und Gehaltsvorstellung an:

Andreas Dörfler
+49 941 201 7700
jobs@energieloesung.de